

セプテーニ・クロスゲート、ランディングページの新分岐システムを開発 不特定多数の流入元から、効果的なクリエイティブを選定

【概要】

株式会社セプテーニ・ホールディングス（本社：東京都新宿区 代表取締役：七村 守 証券コード：4293）の子会社で、オンライン、オフラインにおける成果報酬型クロスメディアアドネットワークサービス「xmax(クロスマックス)」を展開する株式会社セプテーニ・クロスゲート（本社：東京都渋谷区 代表取締役：唐木 信太郎 以下クロスゲート）は、5月16日、ランディングページのコンバージョンをあげる施策として、多様な媒体からの流入に対して複数のランディングページを用意し、個々の効果測定を行い、アフィリエイトプロモーションにおける最も効果の高いランディングページを抽出するサービス『xmaxPARALLEL（クロスマックスパラレル）』を開始します。

【背景】

従来、アフィリエイト運用においては広告主のリスクが少ないため、ランディングページの重要性は低い傾向にありましたが、昨今では媒体者側からの送客効率が提携媒体者数を左右するため、効果的なランディングページによるコンバージョン数の向上対策が不可欠となっています。

ランディングページからのコンバージョン数を増加させるためにはクリエイティブ訴求が重要なポイントであるため、これまでは、特定媒体やSEMからの流入先ページのクリエイティブ評価を行うために複数のページを分岐表示するシステムが使われてきました。しかし、不特定多数の流入元に対応して、分岐したクリエイティブページのインプレッション数、クリック数、コンバージョン数を把握することはできませんでした。

そこでクロスゲートでは、不特定多数の流入元からのランディングページの新分岐システム「xmaxPARALLEL」を開発し、複数媒体が登録されているアドネットワーク『xmax』に同機能を搭載することにより、様々な訴求軸をもったランディングページを作成し、最も効果的なクリエイティブを抽出するソリューションサービスを、業界で初めて実現しました。

【導入メリット】

現在『xmax』を利用している広告主に使用してもらうことで、広告主が従来利用しているランディングページとは異なるページを、リンク先変更等の調整を一切行うことなく利用することが可能になります。

より広告効果の高いランディングページを導き出すことができる当該商品によって、広告主のROIの最大化はもとより、媒体者側にとっても送客単価の向上がみこまれます。

【料金】

初期費用 5 万円 () + 月額費用 5 万円

クロスゲートにランディングページ制作を依頼している場合は不要

本件に関するお問合せ

株式会社セプテーニ・クロスゲート 経営企画室

Tel : 03 -5304 -5030 Fax : 03 -5304 -5039

株式会社セプテーニ・クロスゲート 会社概要

【URL】 <http://cgate.jp/>

【本社住所】 東京都渋谷区代々木 1 -24 -10 TS ビル 3F

【代表者】 代表取締役社長 唐木 信太郎

【事業内容】 アドネットワーク事業

セプテーニ・クロスゲートは全方位的なクロスメディアアフィリエイトエンジンである xmax を通して、クライアント企業に感動的なニューベネフィットを提供します。